



Scheda iscrizione al servizio StayDo per operatori turistici

Cos'è StayDo

StayDo è un servizio innovativo che, in modo semplice e veloce, permette di trovare, personalizzare e prenotare offerte integrate di ospitalità turistica e corsi. Si rivolge ai turisti interessati alla fruizione di eventi e corsi durante il soggiorno presso la struttura alberghiera prescelta, per integrare e arricchire la vacanza.

La flessibilità di StayDo permette agli operatori di creare corsi "on demand", offrire pacchetti ed eventi cadenzati, eventi aperti a gruppi, aggiungere partecipanti a eventi esistenti e coinvolgere esperienze del territorio in un'unica piattaforma gestita in maniera innovativa.

StayDo è partner tecnico del consorzio turistico Sistema Monferrato, collabora con la Camera di Commercio di Torino, Confcommercio, le ATL Asti e Alexala, l'incubatore dell'università di Torino 2i3t e molti altri consorzi ed enti locali.

StayDo ha vinto il Premio Innovazione nei Servizi Confcommercio Nazionale 2017 per il settore turismo ed è stata scelta nelle top100 startup italiane da Startup Italia.

Come Funziona

Il turista sceglie la destinazione geografica preferita, il periodo e le attività che vuole svolgere.

StayDo propone una serie di strutture alberghiere ed extra-alberghiere disponibili a ospitare i corsi e gli eventi selezionati, e un elenco di istruttori ed esperti.

La prenotazione dei corsi viene effettuata direttamente tramite il servizio. La prenotazione alberghiera può essere integrata con i servizi già utilizzati dalle strutture.

StayDo fornisce anche servizi di supporto alla comunicazione, analisi della qualità del servizio al cliente, supporto a progetti europei, sviluppo web, gestione social media, ecc. Il tutto per aumentare l'attrattività e fornire elementi di differenziazione per la struttura

I vantaggi per gli operatori

- Differenziazione ed estensione dell'offerta rispetto alla concorrenza
- Maggiore incentivo per i turisti a scegliere una struttura che offre più servizi
- Maggiore attrattività nei periodi di bassa e media stagione
- Possibilità di maggiore durata del soggiorno
- Raggiungimento di un pubblico più ampio
- Vetrina innovativa e differenziante
- Facilità di fornitura di servizi di incentivo alla clientela
- Gestione da parte di StayDo di agenda attività, pagamenti ed eventuali modifiche
- Creazione di eventi con un semplice click, prenotazione gestita da StayDo

Opzioni di iscrizione

	FREE	PREMIUM
Prezzo	€ 0,00	199€/ANNO + IVA
Descrizione operatore	BASE	SCHEDA DETTAGLIATA, ALBUM FOTO
Risultati di ricerca	STANDARD	ALTA PRIORITA'
Digital checkup	NO	SI
Pubblicazione web e promozione eventi su social	WEB E SOCIAL	WEB E SOCIAL NETWORK CON POST SPONSORIZZATI
Creazione pacchetti	BASE	PERSONALIZZAZIONE E SUPPORTO TOUR OPERATOR
Profilo	SOLO PROFILO STRUTTURA	ANCHE PROFILO ISTRUTTORE PER CREAZIONE PROPRI EVENTI
Scontistica dedicata per partner	NO	SI

I vantaggi e le caratteristiche della registrazione Premium

- Maggiore visibilità sul portale e sui canali social StayDo
- Proattività e facilità di creazione e gestione eventi presso la propria struttura
- Supporto da parte di StayDo per individuare esperti qualificati che possono offrire eventi e attività, anche al di fuori della propria zona
- Servizio di digital checkup con analisi presenza su web e canali social, report con suggerimenti di eventuali interventi
- Uso della piattaforma per gestione di prenotazioni e pagamenti di eventi creati dalla struttura stessa (non per sola ristorazione o pernottamento)
- Sconti riservati per pubblicazione inserzioni di case vacanze su Traum Ferienwohnungen <https://www.traum-ferienwohnungen.de> (40 milioni di visitatori nel 2016, 3.5 milioni di richieste di prenotazione, 6000 case vacanza solo in Italia), per servizi fotografici professionali e altre convenzioni
- Commissione praticata su eventi e attività vendute: 20% (salvo altri accordi)